

2022.4.28

株式会社みんなの銀行

アビスパ福岡とのパートナーシップ契約締結及び「みんなのCheer Box」における連携開始について

パートナーシップ提携記念として
アビスパ福岡ホームゲームへご招待

株式会社みんなの銀行（取締役頭取 永吉 健一、以下「みんなの銀行」）は、アビスパ福岡株式会社（代表取締役社長 川森 敬史）が運営するJリーグクラブ「アビスパ福岡」とオフィシャルパートナー契約を締結し、ファンとチームを“つなぐ”金融プラットフォームとしての活動支援を開始します。



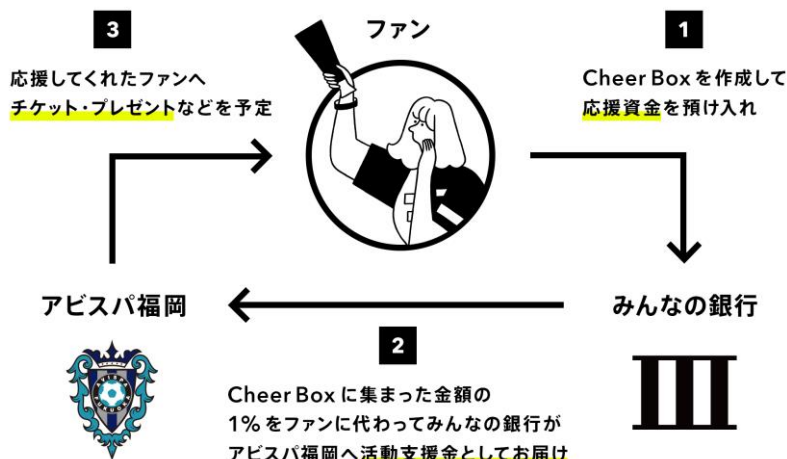
パートナーシップの背景

2021年5月にサービスを開始した国内初のデジタルバンクみんなの銀行では「みんなに価値あるつながりを。」をミッションに掲げ、従来の“銀行”の枠組みに捉われることなく、人や企業、様々なコミュニティにとって真に『価値』あるモノを仲介するプラットフォーム（=架け橋）であるために、様々なサービス・機能の提供に努めています。地域に根ざしたスポーツクラブであるアビスパ福岡が、スポーツを通じて地域の発展に貢献するとともに、スポーツを愛する新しいコミュニティづくりにチャレンジしていく活動を、みんなの銀行が価値を仲介するプラットフォームとして、サポートしてまいります。

「みんなのCheer Box」における連携開始

本パートナーシップにおける活動支援の一環として、本日より、アビスパ福岡のファンの方々を対象とした「みんなのCheer Box」のサービス提供を開始します。

みんなのCheer Boxとは、みんなの銀行アプリを通じて提供する目的別の貯蓄機能「Box」を活用してファンとチームを“つなぐ”仕組みです。特定の条件で作成された「みんなのCheer Box」の預金残高に応じて、みんなの銀行から対象チームに活動支援金を送ることで、あなたの「預金」が「応援」に変わります。更には、中長期的な観点で「金融」×「スポーツ」の新たなビジネスの可能性を共同で検討してまいります。



アビスパ Cheer Box の実施概要

今後、アビスパ Cheer Boxを作成いただいたお客さまで一定の条件を満たされた方のなかから、抽選でアビスパ福岡ホーム試合へのご招待や限定グッズのプレゼントを企画していきます。

今期のアビスパ福岡の躍進に期待を込めて、アビスパ Cheer Boxを作成し、楽しみにお待ちください。

① 対象預金	みんなの銀行のBox機能で「アビスパ」の4文字を含む名前をつけた貯蓄預金
② 計算期間	2022年4月28日～2022年12月31日
③ 支援金計算方法	対象預金(①)の計算期間(②)における日次未残の平均×1% (1円未満切り捨て)
④ 支援金上限金額	500万円
⑤ 作成方法	 <p>Banking 画面から「Box 作成」をタップ</p> <p>アビスパのカタカナ4文字を含む名前をつける</p> <p>Walletや他のBoxからドラッグ&ドロップ</p> <p>金額を入力し、お金を CheerBox へ移動</p>
⑥ 紹介ページ	https://www.minna-no-ginko.com/campaign/2022/04/28/158/

パートナーシップ提携記念 アビスパ福岡ホームゲームご招待

アビスパ福岡とのオフィシャルパートナー契約締結、Cheer Box開始を記念して、抽選でファミリー向けのホームゲームチケットをプレゼントいたします。

募集期間	2022年4月28日(木)～2022年5月9日(月)
ご招待人数	4名様(大人2名+小中高2名)を一組として、合計30組120名様 ※大人は最大2名、小中高1名を必ず含む組み合わせでご応募ください。大人のみでのご応募はできません。
対象試合(座席)	2022年5月21日(土) 19:00キックオフ 2022年明治安田生命J1リーグ第14節 横浜F・マリノス戦(バックスタンドBN・BS・SS)
応募方法	アビスパ福岡公式サイトの 応募フォーム からご応募ください。

*お申込みにはJリーグIDが必要です。

*応募フォームに記載の注意事項をよく読んでお申し込みください。

アビスパ福岡について

[チーム公式サイトはこちら](#) ▶

福岡県福岡市をホームタウンとする日本プロサッカーリーグ(Jリーグ)に加盟するプロサッカークラブ。2021年は、20チーム中8位の好成績でJ1に残留。今シーズンは「J1定着」を目標に、昨季以上の順位を目指している。クラブ名のAVISPAはスペイン語で蜂を意味し、蜂の行動特性から「軽快」「統制力」「多様なグループ攻撃」をチームの特徴としている。

本件に関するお問合せ先

株式会社みんなの銀行 広報担当：市原・今村・中原 TEL:03-6281-9065 E-mail:pr@minna-no-ginko.com